



Wer wir sind

NSI CAD/CAM-Technik GmbH ist seit über 25 Jahren Fachhändler für Software Produkte für die spanende Fertigung. Mit der CAM-Software „Mastercam“ betreuen wir ca. 600 Kunden im deutschsprachigen Raum. Unsere Kunden kommen aus unterschiedlichsten Branchen, wie z.B. der Automobil- und Medizintechnik, Luftfahrt, Geräte- und Maschinenbau, sowie in der Lohnfertigung.

Was wir erwarten

Diese Aufgabe im B2B Geschäft ist projektorientiert. Sie setzt einen hohen Grad an eigenverantwortlichem Organisationsvermögen voraus und die Fähigkeit, abschlussicher zu verhandeln.

- Vertrieb der CAD/CAM Software Mastercam
- Betreuung unserer Bestandskunden im eigenen Verkaufsgebiet, Weiterentwicklung der Bestandskunden und Ausbau des Kundenstamms durch Neukundenakquise bis zum Abschluss
- Führung von Beratungs- und Verkaufsgesprächen zur Ermittlung von Kundenbedürfnissen und Präsentationen unseres Lösungsportfolios in Zusammenarbeit mit unseren Anwendungstechnikern beim Kunden
- Analyse der individuellen Geschäftsprozesse, sowie Beratung und Ausarbeitung bei individuellen Lösungskonzepten.
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten, sowie Führung von Abschlussverhandlungen
- Verantwortung für das Erreichen der Zielvorgaben/Forecast und Reporting an die Vertriebsleitung
- Erschließung von neuen Geschäftsfeldern und deren strategischer Weiterentwicklung
- Teilnahme an Fachmessen und Partnerveranstaltungen zum Ausbau unserer Marktpräsenz

Was Sie mitbringen sollten

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zur CNC-Fertigung oder Robotik alternativ Studium Maschinenbau / Wirtschaftsingenieur/in / Betriebswirtschaft oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, idealerweise Softwarevertrieb im b2b Geschäft
- Kommunikationsstärke, persönlichen Ehrgeiz, Überzeugungskraft und technisches Verständnis
- Selbstständige, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Mit den gängigen PC-Anwendungen gehen Sie sicher um
- Gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

Wir bieten

- Aktives Mitgestalten der Zukunft unseres Unternehmens
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten und ein motiviertes Team
- Sie erhalten eine intensive, individuelle Einarbeitung und professionelle Trainingsmaßnahmen im Rahmen unserer Personalentwicklung
- Faires, leistungsgerechtes Vergütungsmodell in Kombination mit einem Firmenwagen und Smartphone auch zur privaten Nutzung

Kontakt

NSI CAD/CAM – Technik GmbH
Thomas Sprehe
Domherrenkamp 12
33154 Salzkotten

Tel.: +49 5258/9321-31
t.sprehe@nsi-online.de
<https://www.nsi-online.de/>